



QPR Software esittely ja 1-3/2019 osavuosisikatsaus

QPR1V: (Nasdaq Helsinki)

QPR Software lyhyesti

- Erikoistunut prosessilouhinta-, mallinnus- ja suorituskykyjohtamisen ohjelmistoihin ja ratkaisuihin.
- Perustettu 1991, pääkonttori Helsingissä. NASDAQ Helsingin päälistalla.
- Asiakkaita yli 50 maassa.
- 54 % liikevaihdosta Suomesta, kansainvälisen liikevaihdon osuus 46 %.
- Oma tuotekehitys Helsingissä ja Oulussa.
- Ohjelmistoportfolio uusittu viime vuosina, ja uusinta rahoitettu kassavirrasta.
 - Uusi prosessilouhintaohjelmisto ja uusi käyttöliittymä kaikille ohjelmistotuotteille.
 - Prosessimallinnustuotteen laajennus kokonaisarkkitehtuurin mallinnustuotteeksi.
- Prosessilouhintateknologiallamme on useita patentteja USA:ssa.
- Ohjelmistot 70%, ohjelmistotoimitukset 10 % ja konsultointi 20 %

Osavuosisikatsaus, tammi-maaliskuu 2019

- Liikevaihto 2 748 tuhatta euroa (1-3/2018: 2 882)
 - **Prosessilouhintaohjelmisto QPR ProcessAnalyzerin liikevaihto kasvoi yli 50%, strategisten tavoitteidemme mukaisesti**
 - Kansainvälisen myyntikanavan liikevaihto laski edellisvuoden tammi-maaliskuun verrattuna erittäin vahvaan neljännekseen verrattuna, jolloin kanavassa tehtiin useita suuria suorituskykyohjelmiston lisenssikauppoja.
- Panostukset liiketoiminnan kasvualueisiin jatkuivat.
 - Käyttökate 18% liikevaihdosta (22)
 - Liikevoitto 7% liikevaihdosta (14)
- Tilikauden voitto 141 tuhatta euroa (124).
- Näkymät tilikaudelle 2019 muuttumattomat.

Näkymät 2019

Toimintaympäristö ja markkinat

- Arvioimme prosessilouhinta-ohjelmistojen ja -palvelujen kysynnän jatkavan nopeaa kasvuaan kuluvana vuonna.
- Prosessi- ja kokonaisarkkitehtuurimallinnuksen sekä suorituskykyjohtamisen ohjelmistoissa arvioimme kilpailun säilyvän kireänä kehittyneiden maiden markkinoilla.
 - Kehittyvien maiden markkinoilla on kuitenkin edelleen kasvupotentiaalia kyseisille tuotteille.

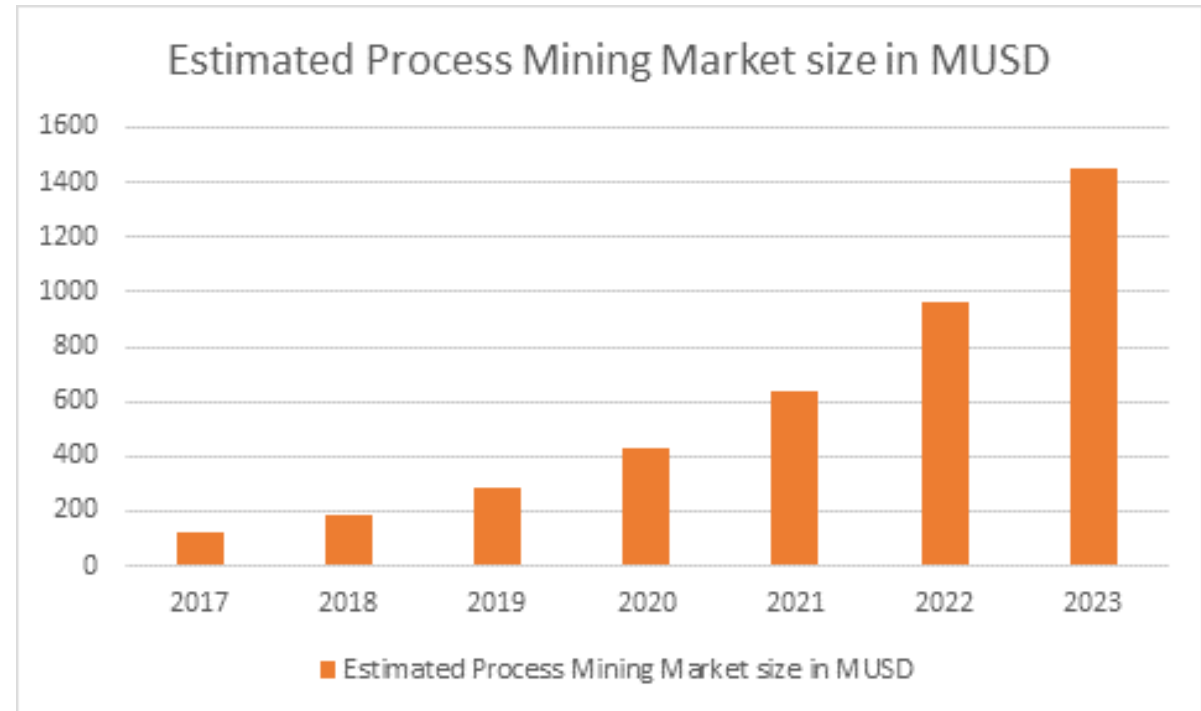
Taloudelliset näkymät

- QPR arvioi liikevaihtonsa kasvavan vuonna 2019 (2018: 10 047 tuhatta euroa).
- Merkittävimmät kasvun lähteet ovat
 - Prosessilouhintaohjelmisto QPR ProcessAnalyzerin kansainvälinen myynti
 - QPR:n ohjelmistoliiketoimintaa tukevat konsultointipalvelut kotimaassa.
- Vuosineljännesten kasvlukujen arvioidaan vaihtelevan merkittävästi, ja niihin vaikuttaa suurten ohjelmisto-lisenssikauppojen ajoittuminen.
- Kasvuinvestointien vuoksi QPR arvioi
 - Liiketuloksen heikkenevän edellisvuodesta, mutta olevan silti edelleen positiivinen (2018: 5,2 % liikevaihdosta).

Toimintaympäristö ja markkinanäkymät

Hyvät asemat kasvumarkkinoilla

- Prosessilouhintaohjelmistojen markkinat kasvavat voimakkaasti, kasvuajurina prosessiautomaatio
 - Gartnerin julkistaman tutkimuksen (Market Guide for Process Mining 2018), QPR:n ohjelmisto on "yksi johtavista markkinoilla".
 - Tuore ennuste (Markets & Markets) ennustaa 50,3 %:n vuotuista kasvua 2018 – 2023 ja markkinan kasvavan vuonna 2023 yli 1,4 miljardiin US dollariin.
 - Markkinakoko 2018 oli arviolta 100-200 miljoonaa dollaria.
- Digitaalinen transformaatio on vahva kasvuajuri QPR:n konsultointi- ja mallinnusohjelmistoliiketoiminnalle..



Strategiset tavoitteet

- Liikevaihdon kasvutavoitteemme on keskimäärin 15 - 20% vuodessa seuraavan kolmen vuoden aikana •
 - Tavoite perustuu pääosin ohjelmistoliiketoimintamme kansainväliseen kasvuun sekä konsultointipalvelujen kasvuun kotimarkkinoilla Suomessa.
- Näemme merkittäviä kasvumahdollisuuksia erityisesti prosessilouhinnassa, jossa tavoittelemme yli 50 %:n vuotuista kasvua.
- Vahva ja vakaa kassavirta mallinnustuotteista sekä suorituskyvyn johtamisen ohjelmistotuotteen kanavamyynnistä.
 - Lähes 80 % tästä on jatkuvia tuottoja.
- Konsultointiliiketoiminta Suomessa tuo kasvua ja vahvaa synergiaa Suomen ohjelmistoliiketoimintaan.
 - Tuotteen, metodologian ja konsultoinnin yhdistelmä

Liiketoiminnat

Kasvuliiketoiminta,
ohjelmistot

Processilouhinta
QPR ProcessAnalyzer

Kannattava, vakiintunut
ohjelmisto-liiketoiminta

Suorituskyvyn
johtamisohjelmisto
QPR Metrics

Mallinnusohjelmistot
QPR ProcessDesigner
QPR EnterpriseArchitect

Konsultointi-
liiketoiminta

Liiketoiminnan
optimointi

Asiakkaitamme

Patria



Outotec

Fazer



FENNO VOIMA



VAISALA

oleon
a natural chemistry



NOKIA



UPM



RUUKKI

KONECRANES

TERUMO

WÄRTSILÄ



Metsä

GREENYARD

WIPAK



kemira





Dare to improve.